

## 会社案内 Company profile

---

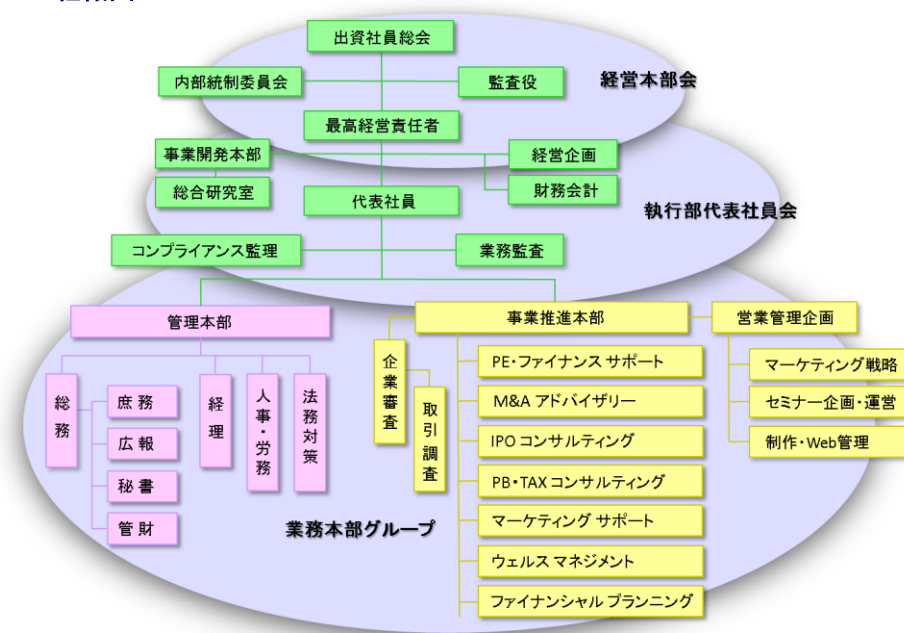
# 会社概要 Outline

- ❖ **会社名** 合同会社 山王パートナーズ  
(英文: SANNO Partners LLC.)
- ❖ **所在地** 東京都中央区銀座8-11-5 正金ビル2階  
(本店登記 千代田区永田町2-11-1)
- ❖ **TEL** 03-3569-0009(代表)
- ❖ **ホームページ** <http://www.sanno-partners.biz>
- ❖ **資本金** 10,000,000円(資本準備金 4億4,870万円)
- ❖ **設立** 2014年10月1日(創業2007年1月)
- ❖ **役員パートナー** (職位順)
 

Founder/CEO	山田 利男
代表社員	星 康文
常任業務執行社員	衛藤 裕一郎
常任業務執行社員	堀脇 克也
業務執行社員	ニコラス・クリスチャン
業務執行社員	リディア・マスダ
他 非常任パートナー	7名
- ❖ **顧問** 主席顧問 福田 徹(株式会社福田総合研究所)
- ❖ **アライアンス** 150余社(2017/4月 現在)
- ❖ **海外事業部** KPT&SP Capital Management DUBAI  
Sheikh Zayed Road Al MAZAYA Center Office No G1
- ❖ **加入団体** 東京商工会議所
- ❖ **主要取引先** 士業各社 証券会社 監査法人 ファンド・VC  
国内外の金融取引関連会社  
上場企業主要株主 コンサルティングファーム 他

- ❖ **事業内容**
  - － M&A・ファイナンシャルアドバイザー
  - － IPO支援コンサルティング(国内外市場)
  - － 企業再生・ブランディング
  - － インハウスバンキング決済サービス・TAXマネジメント  
(海外事業: KPT&SP Capital Management DUBAI)
  - － 資産管理・ファイナンシャルプランニング

## ❖ 組織図



# ご挨拶 Greetings

## ごあいさつ

弊社は、M&A・IPO・TAMなどの企業の成長戦略における財務・ファイナンスの課題に対し、独自のメソッドとスキームアレンジメントを提供する金融系ヘッジコンサルティングファームです。

グローバルな観点と確かな知見のもと、各分野スペシャリストとの強力なアライアンスを活用し、金融市場の仕組みを多角的に応用した戦略的財務サポートを展開します。

M&Aアドバイザリーにおける基本的メソッド『PIPEs投資 (Private Investment in Public Equities) 』は、提携企業相互および投資家より高い評価と支持を頂いており、関係者の全方位において『Win & Win』の関係性を構築します。

IPO支援業務においては、既存市場のほか、JPX第5の市場である『東京プロマーケット』上場を主幹事証券会社との連携により積極的に推進。事業承継課題や安定株主経営を目指す企業のほか多くの市場関係者より注目されており、今後さらに需要が見込まれる新しい市場となっております。

また、海外の金融各社との連携により海外の株式市場ヘスピーディに展開させます。海外では比較的容易であるRTM(RTO)リバーステイクマージャーアレンジもお任せください。

さらに、弊社の豊富な情報ソースは、投資家やファンド各社のマネーマーケティングチャンスを逃しません。企業の事業シーズや資金ニーズを流動的に案件化させ、投資案件の早期創出に貢献します。

他のコンサルタントでは敬遠される案件も、ヘッジコンサルタントである弊社にご相談下さい。あらゆるナレッジを集結させサポートします。

合同会社山王パートナーズは、直接金融時代における新たな可能性を広げ、国際的な金融マーケットメイクを目指します。

代表社員 星 康文

# コンサルティングサービス業務 Consulting Service

## クライアント

### 非上場会社

事業承継対策  
事業再生計画  
M&A・組織再編  
新規事業開発  
資本政策  
資金調達  
IPO/MBO  
ブランディング  
マーケティング  
税務会計対策  
その他

### 上場会社

株価水準対策  
新規事業開発  
資本政策  
資金調達  
M&A・組織再編  
事業買収開発  
エグジット計画  
ブランディング  
マーケティング  
税務会計対策  
その他

### 投資家

投資案件発掘  
投資情報収集  
資金調達  
アセットマネジメント  
SPC設立  
税務会計対策  
その他

## ソリューションタスク

事業計画策定支援  
資本政策・財務改善計画支援  
資金調達・ファイナンス支援  
企業株式評価・株価算定  
無形資産価値評価  
知的財産管理支援  
各種デューデリジェンス  
MAストラクチャー設計・策定支援  
ディールスキーム策定・実行支援  
IPO/MBOプロジェクト策定・実行支援  
内部統制・管理体制・規程類策定支援  
経営承継・事業承継計画策定支援  
資産承継支援  
節税スキーム策定支援  
ディールスケジュール・モニタリング支援  
法的整理支援  
ブランディング・風評対策支援  
マーケティングプランニング支援  
MA案件・投資案件の紹介  
その他付随する業務

案件コーディネイト

アドバイザリーサービス

顧問サービス

## 合同会社 山王パートナーズ

公認会計士

弁護士

税理士

中小企業診断士

社会保険労務士

行政書士

司法書士

AFP・CFP

不動産鑑定士

事業承継士

経営コンサルタント

…ets…

### Information source

証券会社・監査法人・土業各社・機関投資家・ファンド・個人投資家・金融関連業者・各銀行・不動産業者・企業主要株主・企業役員・コンサルティングファーム・経済ジャーナリスト・経済団体・各行政機関・政治関係者・作家・その他

# 主な案件実績 Achievement

## 非上場会社

- IPO支援 (TPM含む)
  - エネルギー開発関連企業
  - 飲料水企画関連企業
  - モバイル周辺サービス企業
  - 建築関連企業
  - 建設資材関連企業
  - 医療美容商材関連企業
  - 廃棄物リサイクル関連企業
  - 水質浄化研究関連企業
- 海外市場支援 (OTC)
  - ITセキュリティ関連企業
  - SNS関連企業
  - インテリア雑貨関連企業
  - 医療ツーリズム関連企業
  - 油脂製造関連企業
- ファイナンス支援
  - モバイル周辺サービス企業
  - 建設関連企業
  - 証券会社
  - 人材派遣関連企業
  - 水質浄化関連ベンチャー
  - 医療美容商材ベンチャー
  - ITセキュリティ関連企業
- マーケティング支援
  - 飲食店多店舗展開
  - 健康食品コンサルティング
  - エネルギー関連販路拡大

## 上場会社

- M&Aディール支援 (PIPEs)
  - エネルギー関連企業
  - 建設資材関連企業
  - 創薬関連企業
  - プライダル関連企業
  - 娯楽メディア資材関連企業
  - IT関連企業
  - ゲーム関連企業
  - 他
- ファイナンス支援
  - IT関連企業
  - 創薬関連企業
  - ゲーム関連企業
  - 建設資材関連企業
  - 商社関連企業
  - 他
- 新規事業支援
  - 農事6次化参入コンサル
  - 他

## 投資家

- M&A案件出資
  - エネルギー関連企業
  - 建設資材関連企業
  - 創薬関連企業
  - プライダル関連企業
  - 娯楽メディア資材関連企業
  - IT関連企業
  - ゲーム関連企業
  - モバイル周辺サービス企業
  - 医療美容商材ベンチャー
  - 他
- 増資・新株引受案件
  - IT関連企業
  - 証券会社
  - 創薬関連企業
  - ゲーム関連企業
  - 建設資材関連企業
  - 商社関連企業
  - 水質浄化研究関連企業
  - 人材派遣関連企業
  - 他
- その他デッド案件
  - 建設資材関連会社
  - 廃棄物リサイクル関連会社
  - 他

## その他

- ドバイスキーム (TAX)
  - 資産管理会社
  - 建設資材関連企業
  - ファンド
  - FX業者
  - ネットワーク富裕層
  - IT関連企業
  - ゲーム関連企業
  - 他
- ブランディング支援
  - IT関連企業
  - 創薬関連企業
  - ゲーム関連企業
  - 建設資材関連企業
  - 商社関連企業
  - ラーメンチェーン企業
  - 寿司チェーン企業
  - 他
- 不動産売買・ブリッジ
  - 都内数か所

## 理念・任務方針 Company idea & Duties policy

### クライアントの発展の懐刀として

弊社の受任方針の第一義は『クライアントの裏方参謀』です。基本的に一切前面に出ることは致しません。ディールやプロジェクトの主体は、あくまでもクライアントであり、受任した業務において、いかなる時も目立たず密やかに遂行することを是としております。あくまでも「懐刀に山王あり」として重宝していただくことこそが本懐であり誇りだと考えております。

### 絶対的な信頼関係の下での任務

金融関連のコンサルティング業務は、受任業務の一環としてクライアントに代わり相応のリスクと直面しなければならない時もしばしばです。また、ディールの成功如何に拘わらず、いかなる時もクライアントの困難に寄り添うことが使命です。弊社は、覚悟を持った任務遂行のため絶対的な信頼関係を築けるクライアントとのみ取引することを基本としております。お打合せや受任条件によってはご依頼をお断りすることもあります。

### 付加価値創造の追究

受任内容に応じて選定編成する弊社のアライアンスパートナーや協力業者は、厳選された専門家で構成されます。また数々の辛酸を経験してきた叩き上げのスキルと知見と智慧、そして築いてきた信用と人脈が弊社の武器です。クライアントの発展のために、あらゆる知恵を集結させ、任務を通じてソリューションレンジ以上のさらなる可能性と付加価値を創造していくことが弊社の役目だと信じております。